

Abbyy Lizenzprogramm

Das Lizenzprogramm von ABBYY ist ein Lizenzprogramm des OCR-Spezialisten, von dem besonders mittlere und große Unternehmen profitieren können. Ein Unternehmen erhält beim Softwarekauf die gewünschte Flexibilität, verbunden mit einer erheblichen Kosteneinsparung und der Möglichkeit, seine Software-Investitionen zu schützen. Welche Vorteile haben die Kunden durch das Lizenzprogramm?

1. Flexible und kostengünstige Lizenzbeschaffung

Ein Unternehmen kann durch den Kauf von größeren Lizenzmengen eine günstige Rabattstufe erreichen und dadurch im Vergleich zum Einzelkauf erhebliche Kosten einsparen. Softwareprodukte und Serviceleistungen weisen bestimmte Punktwerte auf. Durch die Kombination von verschiedenen Produktlizenzen und Zusatzleistungen wird eine Punktzahl errechnet, die dann die entsprechende Rabattstufe zur Folge hat.

Und das Beste daran: Ein Kunde profitiert auch bei Folgebestellungen von der einmal erreichten Rabattstufe. Während der nächsten 12 Monate kann das Unternehmen neue Produkte innerhalb der zuvor erreichten Rabattstufe kaufen, auch wenn es sich um kleinere Mengen handelt. Die durch Zusatzbestellungen neu erreichten Punkte werden sogar im Laufe der 12 Monate dem ursprünglichen „Punkte- Depot“ zugerechnet. Damit kann der Kunde innerhalb eines Jahres seine Rabattstufe verbessern. Die neu erreichte Rabattstufe ist dann für alle weiteren Einkäufe innerhalb des laufenden 12-Monate-Zyklus gültig. Die in der Vergangenheit getätigten Transaktionen bleiben unberührt.

2. Investitionsschutz

Eine weitere Kostenreduzierung bietet eine Serie von Leistungen, die dem Kunden ermöglichen seine Software-Investition zu schützen. Im Rahmen des Lizenzprogramms werden zwei wichtige Bausteine angeboten, durch welche die so genannten „Total Cost of Ownership“ optimiert werden können.

a) Upgrade-Assurance

Um die installierte Software ohne zusätzliche Folgekosten auf dem neuesten Stand zu halten, kann das Unternehmen einen „Upgrade Assurance“- Vertrag abschließen. Sobald eine neue Version auf den Markt kommt, werden alle im Vertrag definierten Softwarelizenzen kostenfrei mit der neuen Version ersetzt. Der Preis für eine „Upgrade Assurance“ wird als Prozentsatz des Lizenzpreises berechnet.

Das Attraktive daran: Die Leistung hat einen festen Punktwert. Dadurch wird mit dem Abschluss der „Upgrade Assurance“ nicht nur die Software-Investition des Unternehmens geschützt, sondern dank der Punktwerte auch der Aufstieg in eine höhere Rabattstufe unterstützt.

b) Corporate Technical Support

Um die mit der Nutzung verbundenen Kosten auf einem Minimum zu halten, besteht die Möglichkeit, einen „Corporate Technical Support“- Vertrag abzuschließen. Der Kunde genießt folgende Vorteile:

- Möglichkeit der direkten stellvertretenden Ansprache (Hotline des Kunden wendet sich direkt an den ABBYY Support)
- Status als „Preferred Support Customer“
- Direkter Zugang zu den technischen Experten von ABBYY
- Kürzere Reaktionszeiten

Der Preis hängt von der Menge der Lizenzen ab.

Das Interessante daran: Auch hier hilft der Punktwert des „Corporate Technical Support“ dabei, in eine höhere Rabattstufe zu gelangen.

3. Reduzierung der internen Kosten

Die angebotenen Software-Produkte sind nach den Bedürfnissen größerer Unternehmen ausgerichtet und ermöglichen eine einfache Installation in großen und / oder verteilten Netzwerken. Die einfache „Roll-Out“-Installation bei vielen Arbeitsplätzen, flexible Lizenzgestaltung und die Möglichkeit, die Anzahl der ausgestatteten Plätze jederzeit zu erweitern, reduziert deutlich die internen Kosten des Unternehmens, die mit Bewertung, Kauf und Administration zusammenhängen.