

Das VLA Programm (Volume License Agreement)

Das VLA Programm ist das einfachste und offenste Programm der Novell Customer Connections. Es bietet **kleinen und mittelständischen Unternehmen** sowie Unternehmen mit mehreren Standorten eine kostengünstige Methode zum Kauf nach Bedarf - ohne Vertrag und bei geringer Erstbestellung.

Die Vorteile des VLA Programmes im Überblick:

- keine vertragliche Bindung
- geringe Erstbestellung
- attraktive Preise
- Produkt-Upgrade Schutz optional
- Bezug über Novell Fachhandel
- Unterstützung durch Novell Vertriebsinnendienst

Das CLA Programm (Corporate License Agreement)

Das CLA Programm gibt Unternehmen auf nationaler, internationaler und weltweiter Ebene die lizenzrechtlichen Rahmenbedingungen zur effektiven Verwaltung ihrer Novell Lizenzen durch einen einfachen direkten Vertrag mit Novell. Die gegenseitige Vereinbarung einer Kaufprognose für einen Zeitraum von zwei Jahren bildet dabei die Basis für die Höhe der erreichten Rabattstaffel. Die endgültige Preisfindung und Bestellabwicklung liegt aber unverändert bei einem Novell Fachhändler nach Wahl des Kunden.

Der CLA Vertrag ist auf automatische Verlängerungsperioden ausgelegt, wobei die bereits getätigten Einkäufe jeweils wieder angerechnet werden. Auch im Bereich der Novell Dienstleistungen wie Education, Consulting und Technical Services, erhalten CLA-Kunden attraktive Sonderpreise und speziell auf Ihre Bedürfnisse abgestimmte Angebote.

Die Vorteile des CLA Programmes im Überblick:

- Vorzugsvertrag mit Novell auf zwei-Jahres Basis
- User-basierende Lizenzen
- festdefinierte Rabattstaffel
- Preisvorteile auch bei Novells Dienstleistungen Education, Consulting und Technical Service
- Produktwartung
- Bezug über Novell Fachhandel
- aktive Unterstützung durch Novell Account Manager